













- 1. Muchas gracias por tu interés en esta actividad; empezaremos en unos instantes.
- 2. Recuerda apagar tu cámara y silenciar tu micrófono.

nomento.

- 3. Durante la sesión para cualquier pregunta, puedes utilizar el chat interno de la plataforma. Al final abriremos micros y turno de preguntas.
- 4. La sesión será grabada, y podrá ser publicada posteriormente en los canales del proyecto DICA; puedes abandonarla en cualquier



GOOGLE MY BUSINESS

EL POSICIONAMIENTO LOCAL







https://www.thinkwithgoogle.com/intl/es-es/futuro-delmarketing/transformacion-digital/como-pueden-aprovechar-las-tiendasfisicas-el-aumento-de-las-compras-online/

Cómo pueden aprovechar las tiendas físicas el aumento de las compras online

Jason Spero / Octubre de 2020

Compartir

a vida a principios del 2020 era completamente diferente a la de hoy. El uso que las personas y las empresas han hecho de la tecnología ha dado un gran salto durante el confinamiento: se ha acelerado el crecimiento del teletrabajo, la formación online, el comercio electrónico y las interacciones sociales por Internet. Las personas pasan más tiempo conectadas que nunca, y están recurriendo a Google para descubrir productos, buscar información y planificar sus compras online y en tiendas físicas.

En estos momentos, es muy complicado tener tiendas físicas. Sin embargo, los propietarios de comercios, tanto grandes como pequeños, están descubriendo que maximizar su presencia online les puede ayudar a llegar a clientes potenciales que quieren comprar en tiendas físicas. Vincular las experiencias de compra offline y online es más importante que nunca.

En los últimos seis meses, los comportamientos de compra han cambiado considerablemente y es probable que muchos de esos cambios sean permanentes. Las personas están planificando con más detalle sus visitas a los comercios, lo que lleva a un incremento repentino del interés por acceder a información proporcionada en tiempo real. Las personas quieren saber la disponibilidad de los productos en las tiendas, si estas ofrecen recogida sin contacto y cuáles son sus horarios de apertura. Todos necesitan asegurarse antes de salir de casa de que encontrarán lo que buscan.

Los propietarios de comercios, tanto grandes como pequeños, están descubriendo que maximizar su presencia online les puede ayudar a llegar a clientes potenciales que quieren comprar en tiendas físicas.

Según un nuevo estudio, se espera que en el 2024 el 78 % de las compras se sigan haciendo en tiendas tradicionales.







https://www.thinkwithgoogle.com/intl/es-es/recursos-yherramientas/herramientas/casos-de-exito-locales/

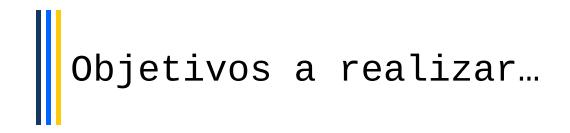












Ingenio para vender tras haber bajado la persiana

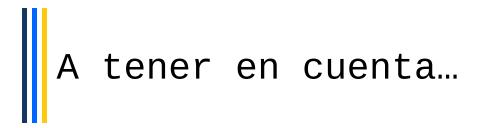
Redes Sociales. El comercio minorista ha encontrado en internet un aliado para poder seguir en contacto con sus clientes a pesar del cierre

- Todos mis clientes que me visitan o potenciales clientes que iban a visitar mi tienda física en condiciones normales no puedo perderlos. Sí en el contexto actual no pueden visitar mi comercio físico y quieren alguno de mis productos/servicios tengo que poder seguir ofreciéndoselos.
- Pero ¿cómo lo hago? ¿Necesito una tienda online? ¿Necesito tener presencia en todas las redes sociales?
 ¿necesito gastarme muchos euros en publicidad online?
 - En un contexto ideal la respuesta sería **SI**, pero para nuestros clientes "locales" no necesitarás una presencia en Internet de diez, ni tampoco una estrategia muy trabajada. Se trata de tener una presencia mínima que permita comprar a tus clientes. Tus clientes ya te conocen y confían en tu negocio, pero tengo que ponérselo fácil.
- Se necesita tiempo e ingenio sobre todo tiempo. En DICA os ayudaremos a optimizar el tiempo.









• "Las personas pasan más tiempo conectadas que nunca, y están recurriendo a Google para descubrir productos, buscar información y planificar sus compras online y en tiendas físicas."

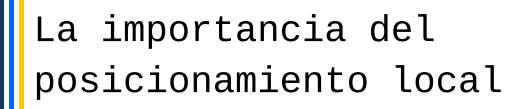
A lo que deberíamos de añadir, "más tiempo en Facebook, en Instagram, en Youtube, descubriendo Tik Tok sobre todo los más jóvenes..."

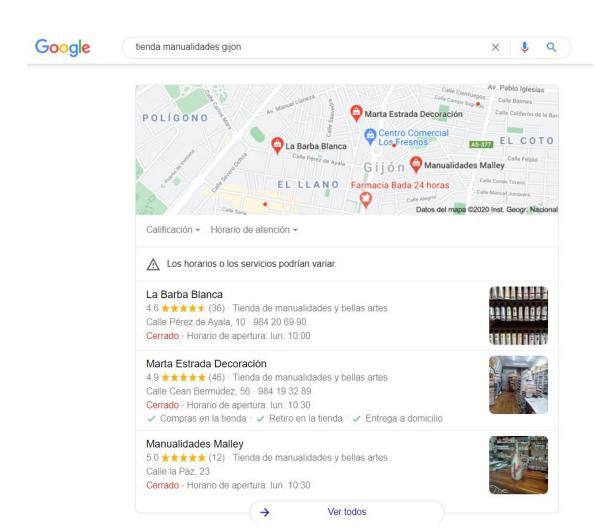
- Todo el mundo sabe buscar en Google, desde el ordenador/portátil y en smartphone/tablet utilizando los asistentes de voz.
- https://blog.hubspot.com/marketing/local-seo-stats
 - 46% de las búsquedas que se realizan en Google buscan información local.
 - El **72%** de los usuarios que hicieron una búsqueda local **visitaron un establecimiento** en un radio de 5 kilómetros desde su localización(*).
- https://es.semrush.com/blog/estadisticas-seo/
 - En el 39% de las búsquedas que no son locales aparecen resultados locales.
 - El 82% de las personas ha intentado la búsqueda "cerca de mí" en sus dispositivos móviles.











Hoy nos centraremos del "posicionamiento local" en Google, cuando un usuario cercano a la localidad de mi comercio, de mi tienda, de mi empresa busque alguno de mis productos/servicios o me busque directamente aparezca información de mi empresa en internet.

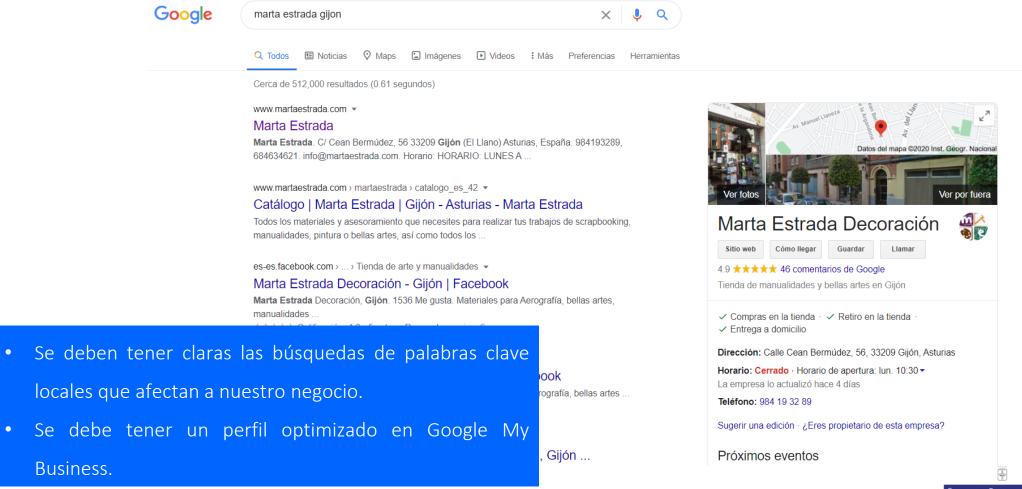
No confundir posicionamiento local con posicionamiento SEO ("qué mi Web salga la primera en Google").







La importancia del posicionamiento local









Recursos de Google para el posicionamiento local: https://smallbusiness.withgoogle.com/intl/es_es/news/resources-for-smbs-impacted-by-coronavirus/?c=ES#!/

Google para Pymes

Crea tu guía online

COVID-19

Herramientas



Ayudamos a tu pyme durante la crisis del COVID-19







¿Qué nos recomienda Google?

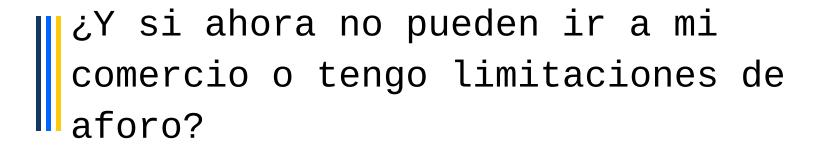
Pasos que puedes seguir a partir de hoy mismo:

V.	Mantén informados a tus clientes	~
Ø	Ajusta tus anuncios	~
	Adáptate al nuevo comportamiento de los clientes	~
	Dirige tu empresa de forma remota	~









Ya estamos abiertos con CITA PREVIA. Haz tu reserva online en nuestras tiendas y talleres.

Solicita tu cita previa para venir a nuestras tiendas

Desde el próximo 11 de mayo abriremos nuestras tiendas con todas las garantías tanto para nosotros como para vosotros. Por eso, podréis solicitar cita previa para prestaros una atención individual con nuestros expertos.



Selecciona la tienda, la fecha y la hora en el calendario.



Completa los datos de contacto e incluye si quieres un comentario.



Disfruta de una compra segura con el asesoramiento de un experto.

Pide cita a través de este formulario

Te enviaremos un email recordando tu fecha y hora elegida. ¡Puedes modificarla o anularla cuando quieras!



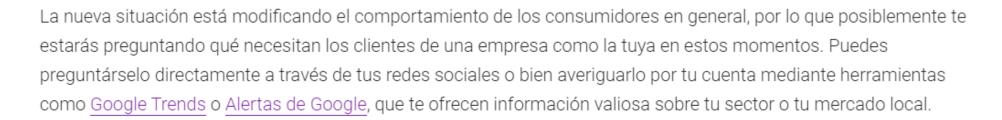








Adáptate al nuevo comportamiento de los clientes



Tendencias de búsqueda en el mercado en tiempos inciertos

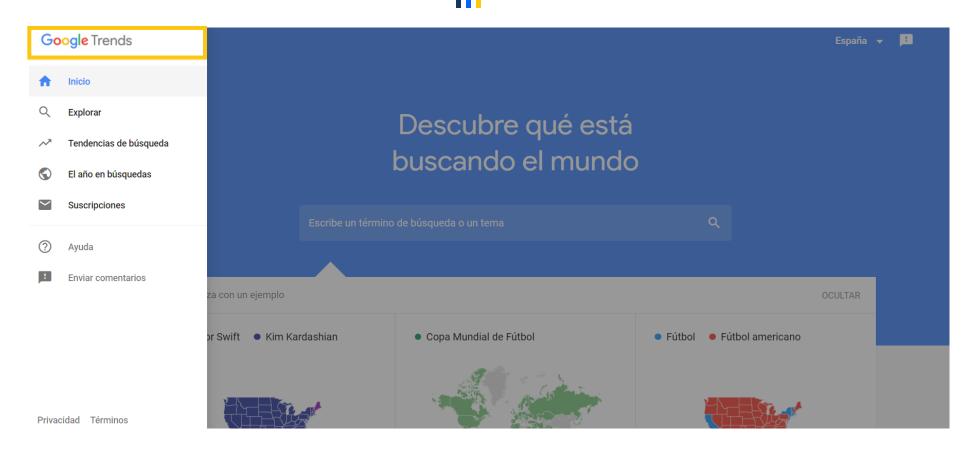
Descubriendo al nuevo consumidor: La ruptura de la experiencia covid







Google Trends



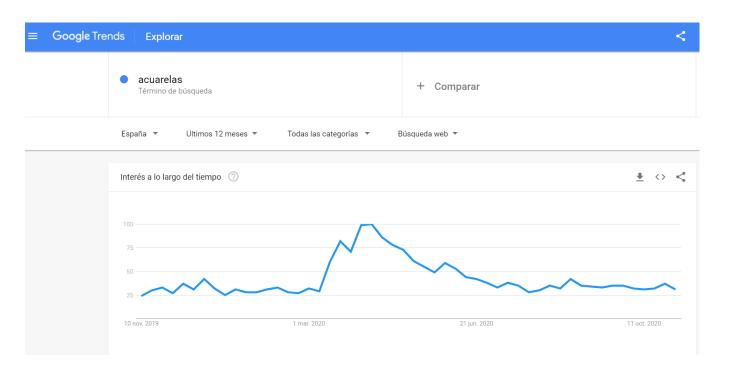
En este entorno cambiante, las necesidades de los usuarios evolucionan constantemente. Para estar al día de los cambios en el comportamiento de los usuarios, te recomendamos usar <u>Google Trends</u>.

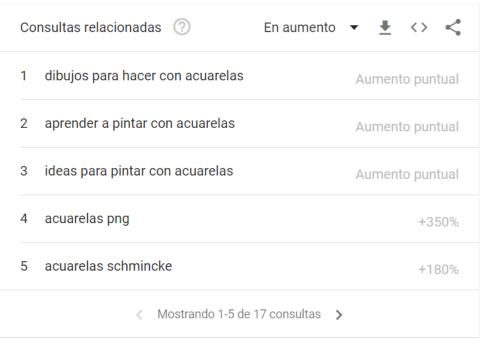






¿Para qué utilizar Google Trends?



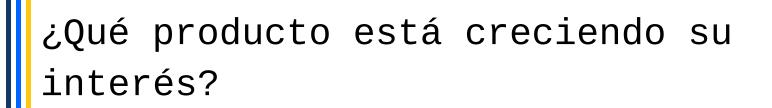


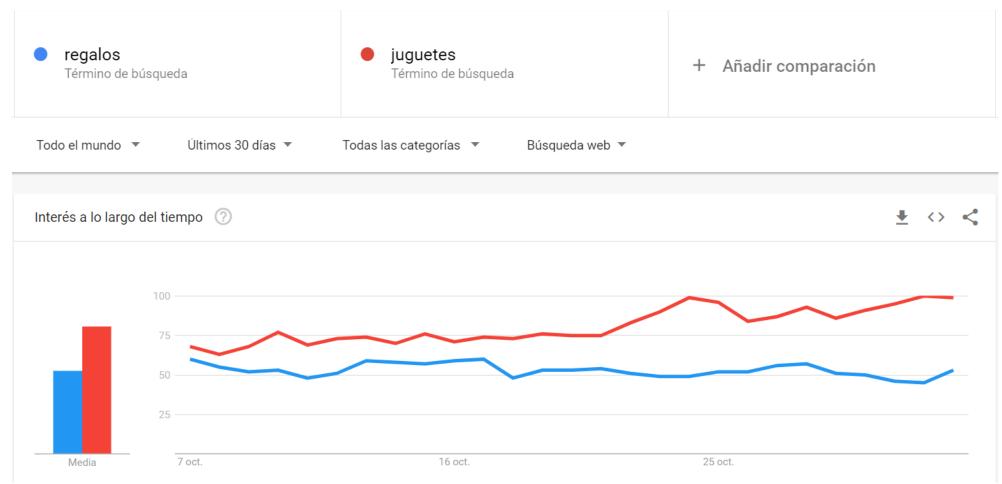
¿Tienen interés mis productos? ¿Están creciendo, decreciendo? ¿Cómo los están buscando?









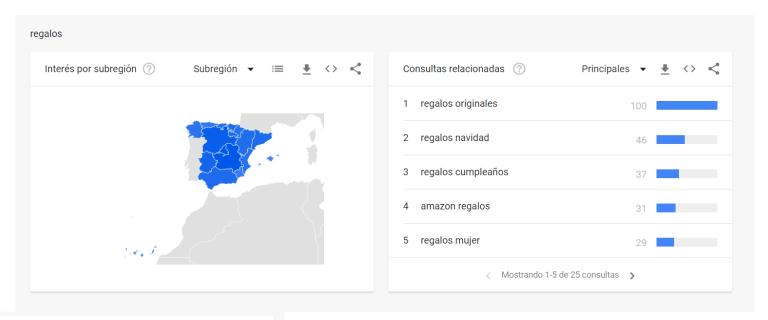








¿Qué producto se está poniendo más de moda?



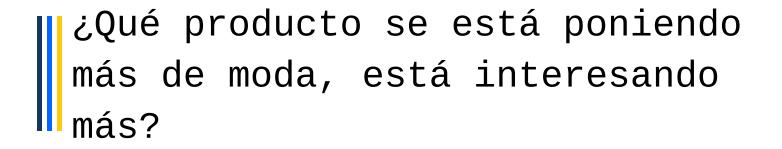


Consultas relacionadas 🕜	En aumento ▼ <u>▼</u> <> <
1 catalogo juguetes lidl 2020	+850%
2 lidl catalogo juguetes	+750%
3 lidl catalogo	+750%
4 catalogo lidl	+750%
5 catalogo juguetes aldi	+600%

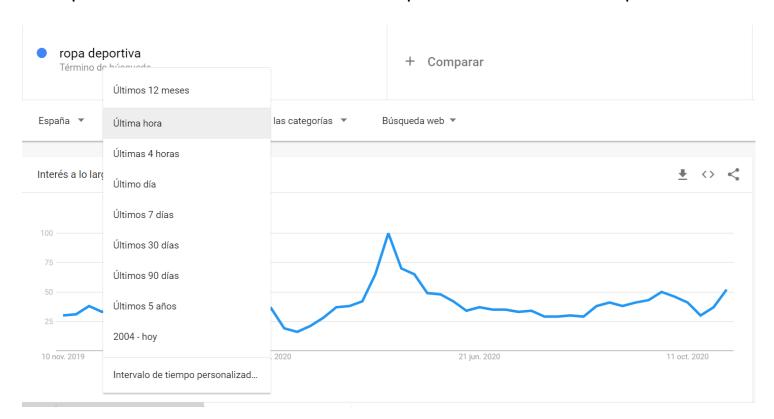


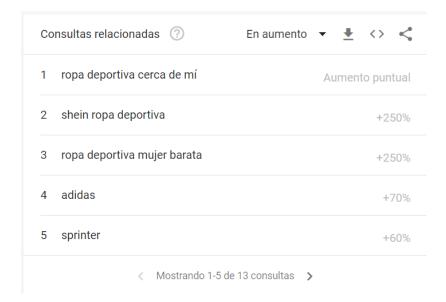






Se pueden utilizar diferentes períodos de tiempo desde días hasta años.



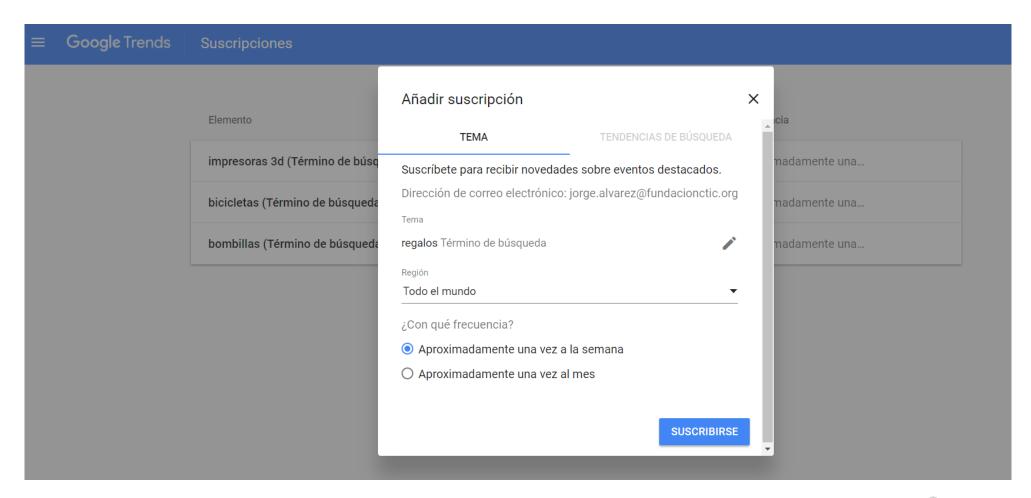








Configurar y suscribirse a alertas

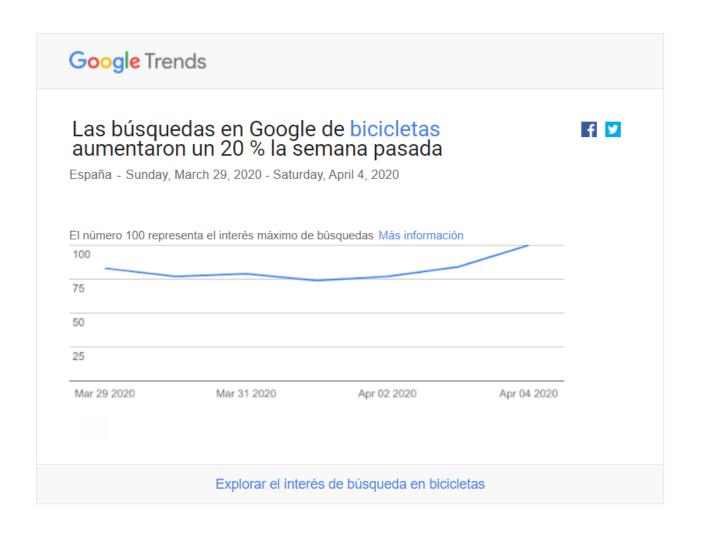








Avisos de tendencias en el correo electrónico











- Descubrir las intenciones de compra, qué productos puedes interesar más y cuáles no.
- Generar contenido relacionado con los términos que son tendencia. ¿Dónde?
 - Google My Business.
 - Publicaciones en redes sociales.
 - Blog.
 - ¿Nueva sección de la Web?
 - Incorporar esos términos en las palabras clave de la Web.
 - Ofrecer esos productos en los sitios dónde más se están buscando.
 - Generar contenido de vídeo relacionado con esos términos.
- Identificar picos de interés regulares.









Mantén informados a tus clientes



Es posible que debas adaptar algunos detalles de tu negocio durante este tiempo, tales como modificar horarios, cambiar los tipos de productos y servicios que ofreces o poner un aviso de "cerrado temporalmente".

Comparte toda esa información actualizada en tus canales online: tu página web, el perfil de la empresa en Google, tus redes sociales, etc.



Actualiza el perfil de tu empresa en Google				
Actualiza el horario o el estado				
Edita el <u>horario</u> o marca tu empresa con la etiqueta <u>Cerrado temporalmente</u> , si es necesario.				
Comprueba el número de teléfono				
Publica novedades				
Añade o edita atributos				



Actualiza el perfil de tu empresa en Google

Actualiza el horario o el estado

Comprueba el número de teléfono

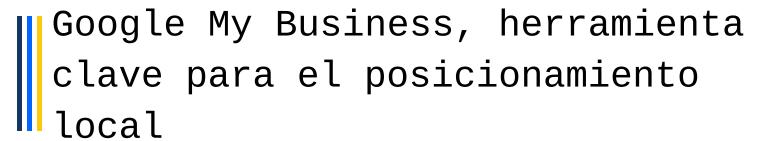
Publica novedades

Utiliza <u>Publicaciones</u> para informar oportunamente a los clientes sobre distintos aspectos, como las opciones de entrega o las actualizaciones del inventario.











Visión general

Perfil de empresa

Sitio web

Preguntas frecuentes

Iniciar sesión

Interactua con tus potenciales clientes en Google de forma gratuita

Con una cuenta de Google My Business, consigues más que una ficha de empresa. Tu perfil de empresa gratuito te permite conectar con tus potenciales clientes fácilmente a través del Buscador de Google y Maps.

Gestionar ahora

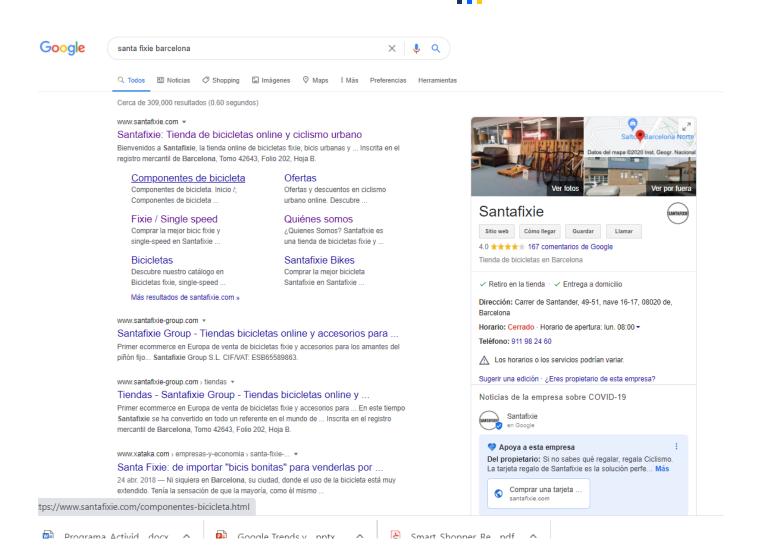








Cuando alguien busque mi empresa en Internet



Un sitio ideal para indicar a mis usuarios que sigo operativo y funcionando o que tengo que cerrar pero que recibo pedidos a través de la Web, WhatsApp, teléfono, formulario....

En estos momentos debido a la situación , provocada en Asturias por el **Covid**, Elmagüestu permanecerá cerrado al público temporalmente pero seguimos atendiéndote a través de nuestro móvil /WhatsApp 647605154 , web y redes sociales.

hace 2 días

Pedir en línea



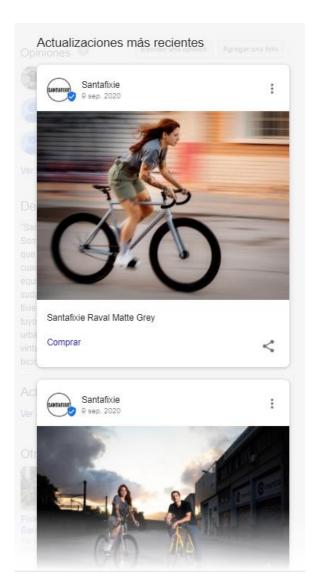




Productos Ver todos EUR 475.00 EUR 475.00 EUR 1249.00 Explorar categorías Bicicletas eléctricas plega. Bicicletas fixie Bicicletas plegables Bicicletas urbanas Preguntas y respuestas Hacer una pregunta Ver todas las preguntas (7) Enviar al teléfono Enviar Opiniones Escribir una opinión "La verdad...un trato excelente, buena atención, buenos precios y envío rápido." "Componentes para la bici a buen precio y envíos rápidos." "Estamos muy satisfechos con las bicis, lo recomendamos

Ver todas las opiniones en Google

Información de productos, reseñas, descripción de la empresa, publicaciones



De Santafixie

"Santafixie es la mayor tienda online de bicicletas y ciclismo urbano. Somos especialistas en proveer al ciclista urbano de todo aquello que necesita para moverse en bici por la ciudad: bicicletas, ruedas, cuadros, horquillas, manillares, bielas, candados, pedales y todo el equipamiento necesario como cascos, pantalones, gafas, guantes, sudaderas y calcetines. En Santafixie podrás comprar una bicicleta fixie o single speed para ir por ciudad y también bicis de pista si lo tuyo es entrenar en piñón fijo. Pero también tenemos bicicletas urbanas con marchas, bicicletas de paseo de estilo clásico y vintage, bicicletas eléctricas, bicis plegables y algunos modelos de bicicletas de gravel."

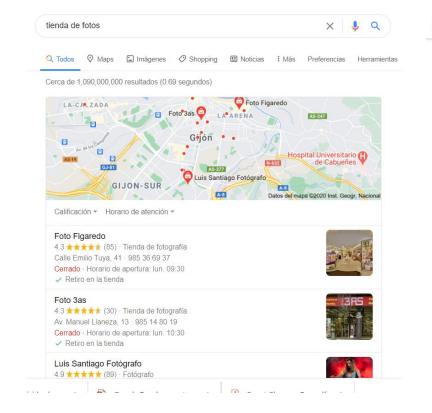


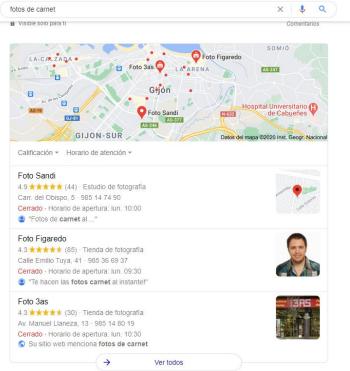


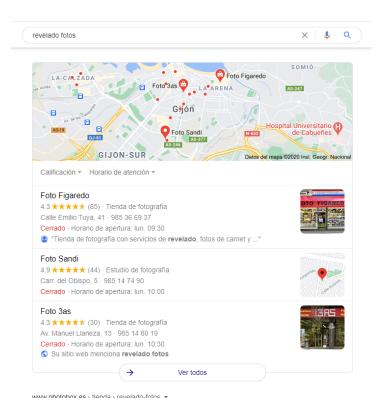


Resultados que ocupan un lugar importante en Google

Los resultados locales aparecen cuando alguien busca una categoría de productos, un producto/servicio y una localidad, pero para muchas búsquedas no es necesario incluir la localidad y Google sigue mostrando resultados locales



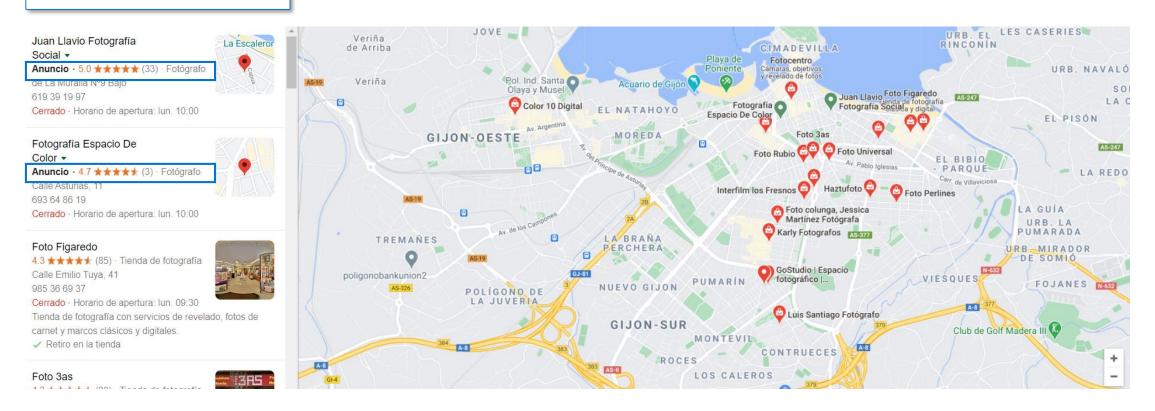






En Google Maps vemos el resto de negocios

PAGÁN A GOOGLE

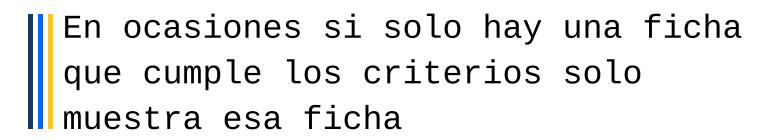


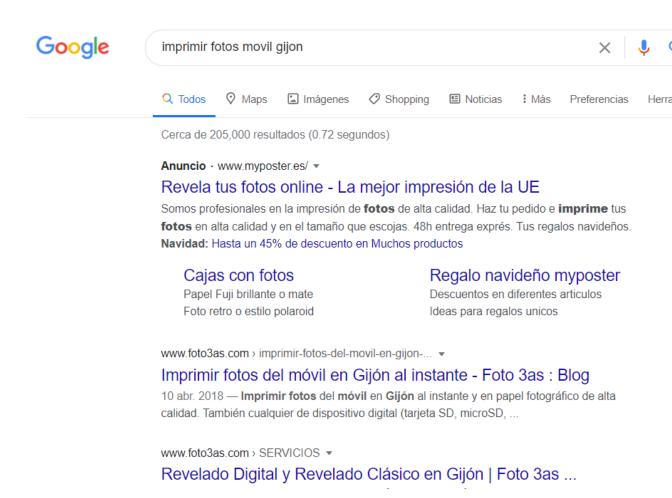
En el buscador se destacan 3, lo cual es una ventaja considerable para los 3 primeros. ¿Cómo aparezco entre los 3 primeros?













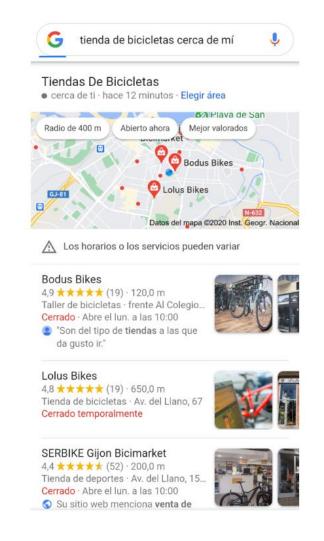






Búsquedas desde el móvil, por voz...





Los negocios locales crecen con las búsquedas por voz







Ten en cuenta como buscan los clientes

Son muchas las búsquedas que incluyen un término de localidad en las búsquedas, si ponen Gijón es que quieren comprarlo en Gijón. Por eso la importancia de aparecer en Google.

Keyword	Avg. Monthly Searches
zapaterias gijon	720 🔸
zapatilleria gijon	720 🔸
zapaterias en gijon	140 🔸
zapaterías gijon	140 🔸
zapaterias niños gijon	70 🔸

Keyword	Avg. Monthly Searches
tienda de bicicletas en gijon	260 🛧
Keyword	Avg. Monthly Searches
Keyword perfumerias gijon	Searches

	tienda gijon	390 🛧
	tiendas ropa gijon	260 🛧







¿Qué tenemos que hacer?

Crear/Optimizar la ficha de Google My Business.

Google My Business

Visión general

Perfil de empresa

Sitio web

Preguntas frecuentes

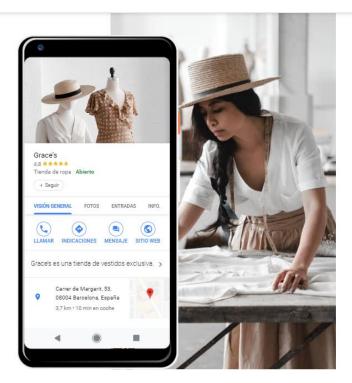
Iniciar sesión

Gestionar ahora

Interactúa con tus potenciales clientes en Google de forma gratuita

Con una cuenta de Google My Business, consigues más que una ficha de empresa. Tu perfil de empresa gratuito te permite conectar con tus potenciales clientes fácilmente a través del Buscador de Google y Maps.

Gestionar ahora









Demostración Práctica

Centro Tecnológico de la Información y la Comunicación

C/ Calle Ada Byron, 39,, Parque Científico Tecnológico de Gijón - Edificio CTIC 33203 Gijón Asturias



Publicaciones

☐ Información

Estadísticas

Reseñas

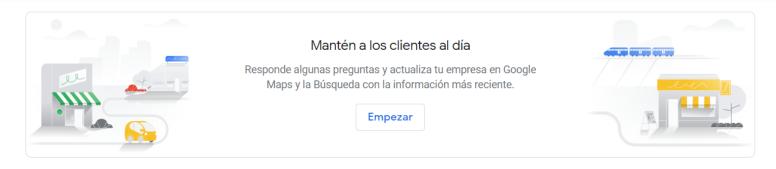
Mensajes

Fotos

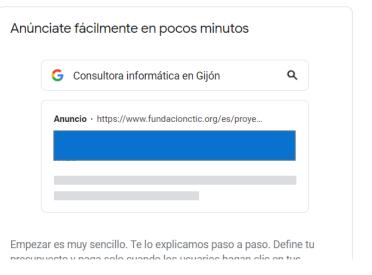
Productos

Servicios

Sitio web





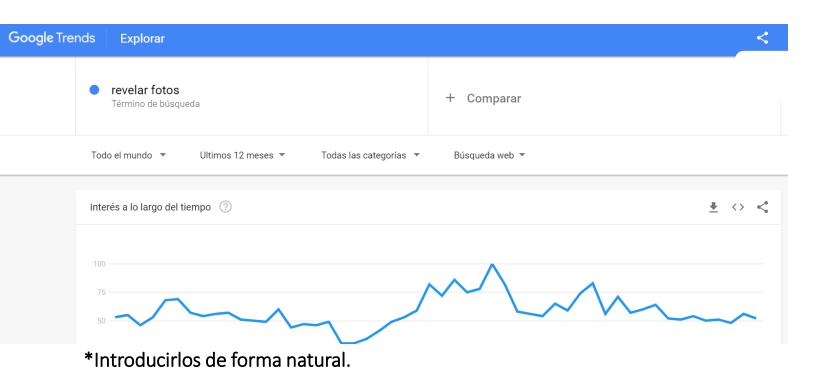




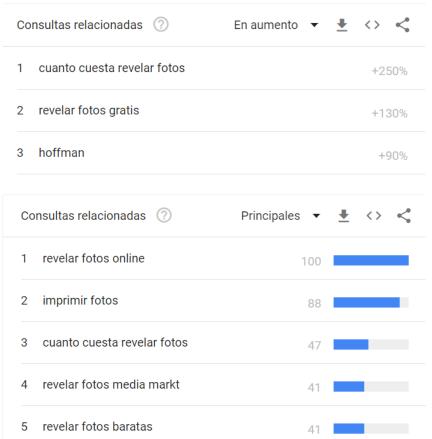




Antes de rellenar la ficha utiliza Google Trends



Una buena idea antes de rellenar nuestra ficha de GMB es analizar con Google Trends los términos que deberíamos de incluir en la ficha(*).









Completar el estudio de Trends con wordze.com

Keyword	Avg. Monthly Searches	Keyword	Avg. Monthly Searches
foto carnet	18,100 ◆	foto tipo carnet	390 🛧
carnet foto	18,100 🔸	medidas de foto carnet	390 🛧
fotografías carnet	18,100 🔸	hacerse fotos de carnet	390 🛧
foto dni	9,900 🛧	foto dni cerca de mi	390 🛧
tamaño foto carnet	8,100 🛧	tienda de fotos cerca	320 🔸
foto tamaño carnet	8,100 🛧	tienda de fotos cerca de mi	390 🛧
fotos de carnet	4,400 \	tienda de fotografia cerca de mi	320 🛧
tamaño foto dni	2,400 🛧	tienda fotografia cerca de mi	140 🛧
medidas foto carnet	1,900 🛧	casa de fotografia cerca de mi	30 🛧
foto pasaporte	1,600 🔸	tienda de fotografía cerca de mi ubicación	20 🔸
fotografias de carnet cerca de mi	1,600 🛧	tienda fotos cerca	40 🔸
fotos para dni	1,300 🛧	tienda fotografía cerca	70 ₩
tamaño foto carnet dni	590 🛧	tiendas de fotografía cerca	90 🛧
cuantas fotos se necesitan para renovar el dni	590 🛧		_
hacer fotos carnet	590 🛧	tienda de fotos más cercana	40 ₩
fotos para pasaporte	480 ❖	tienda para imprimir fotos cerca de mi	30 🛧
fotos para el pasaporte	480 ◆	tienda de fotos cerca de mi ubicación	40 🛧
se necesita foto para renovar el dni	480 🛧		



Optimizar ficha Google My Busines

- A la hora de introducir el **nombre de la empresa** puedes valorar si incluir la palabra clave en él, pero esto infringe las políticas de Google, per es habitual encontrar fichas bien posicionadas que la tienen aunque corremos el riesgo de que un día Google lo penalice. De hacerlo incluir una o 2 palabras a lo sumo en el caso de que el nombre comercial no identifique a que me dedico.
- Ejemplo: Nombre Comercial: SAT Gijón si soy una tienda de colchones se podría poner
 - "Colchones SAT Gijón" No lo suele penalizar.
 - "Colchones, Somieres, Almohadas, fundas SAT Gijón" Corremos un riesgo importante.
- Se pueden crear hasta **10 categorías**. Recomendable introducir todas las categorías que identifiquen a tus productos/servicios. Utilizar las máximas posibles.





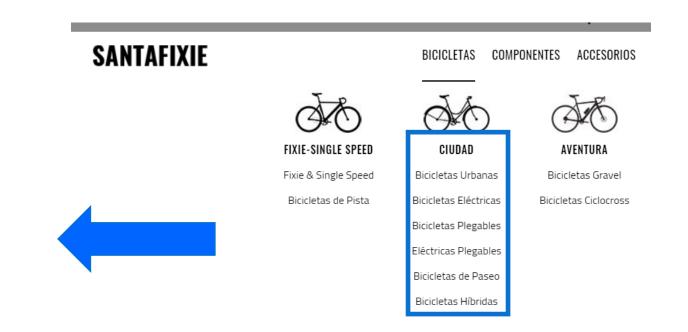


Optimización ficha Google My Business

En la Descripción de la empresa incluir una descripción de todos los productos/servicios que se ofrecen, al menos aquellos que se busquen más.

De Santafixie

"Santafixie es la mayor tienda online de bicicletas y ciclismo urbano. Somos especialistas en proveer al ciclista urbano de todo aquello que necesita para moverse en bici por la ciudad: bicicletas, ruedas, cuadros, horquillas, manillares, bielas, candados, pedales y todo el equipamiento necesario como cascos, pantalones, gafas, guantes, sudaderas y calcetines. En Santafixie podrás comprar una bicicleta fixie o single speed para ir por ciudad y también bicis de pista si lo tuyo es entrenar en piñón fijo. Pero también tenemos bicicletas urbanas con marchas, bicicletas de paseo de estilo clásico y vintage, bicicletas eléctricas, bicis plegables y algunos modelos de bicicletas de gravel."









Subir información de productos, recordar términos clave de forma natural



Bicicletas fixie



BICICLETA SANTAFIXI... EUR 475.00



BICICLETA SANTAFIXI... EUR 475.00



×

BICICLETA SANTAFIXI... EUR 450.00

Bicicletas eléctricas plegables



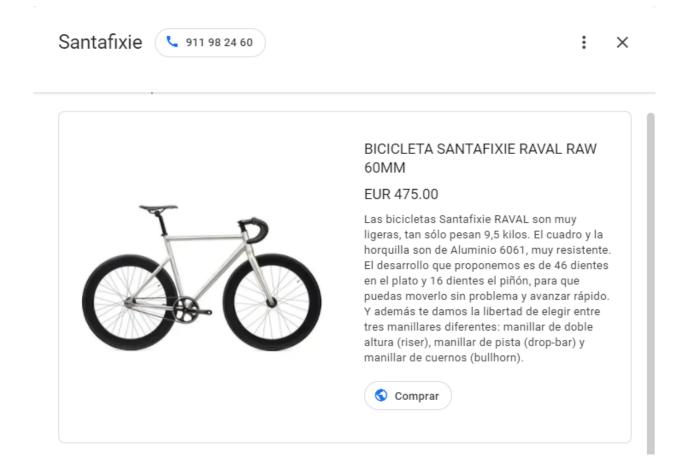
BICICLETA ELÉCTRIC EUR 1249.00



BICICLETA ELÉCTRICA EUR 1290.00



BICICLETA ELÉCTRICA. EUR 1249.00



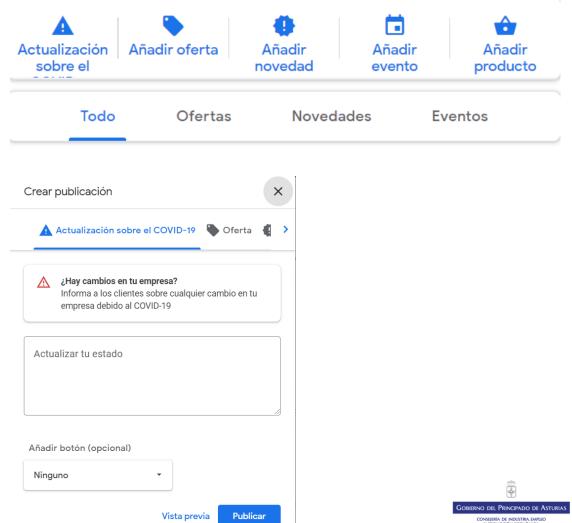






Marta Estrada Decoración hace 1 dia Estamos abiertos Continuamos a vuestra disposición en nuestra tienda física y en: www.martaestrada.com Puedes contactarnos en el 984193289 o whatsapp 684634621 Disponemos de servicio a domicilio gratuito en Gijón Actualizaciones más recientes Marta Estrada Decoración Seguimos atendiendo en nuestras tiendas física y on-line www.martaestrada.com v en el 684634621

Realizar publicaciones con novedades, ofertas, publicaciones









Actualizar información sobre la situación de la empresa en el COVID



Mantén a los clientes al día

Responde algunas preguntas y actualiza tu empresa en Google Maps y la Búsqueda con la información más reciente.

Empezar



Q







Mantén la comunicación mientras dure el COVID-19

Informa a los clientes sobre cualquier cambio en tu empresa debido a la crisis del COVID-19.

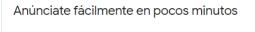
Más información





Actualizar horario de apertura

Publicar novedad en relación con el COVID-19



Consultora informática en Giión



Empezar es muy sencillo. Te lo explicamos paso a paso. Define tu presupuesto y paga solo cuando los usuarios hagan clic en tus anuncios. Más información

Noticias de la empresa sobre COVID-19



Debido a la situación actual la atención será preferentemente por videollamada

1 nov. 2020

Noticias de la empresa sobre COVID-19



Apoya a esta empresa

Del propietario: Si no sabes qué regalar, regala Ciclismo. La tarjeta regalo de Santafixie es la solución perfecta cuando no sabes qué comprar. Sólo tienes que elegir el importe que quieres y la persona a quien se lo quieres regalar. Validez de 24 meses (2 años) a partir del día de la compra. No se devolverá el dinero en efectivo. El código de la tarjeta regalo se podrá utilizar tantas veces como sea

Menos

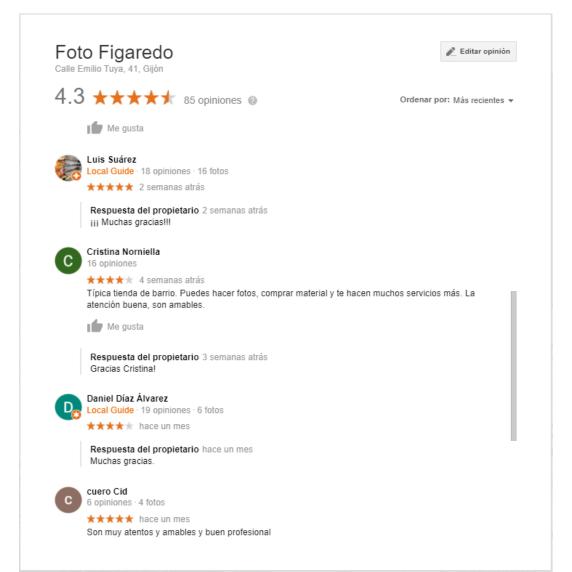


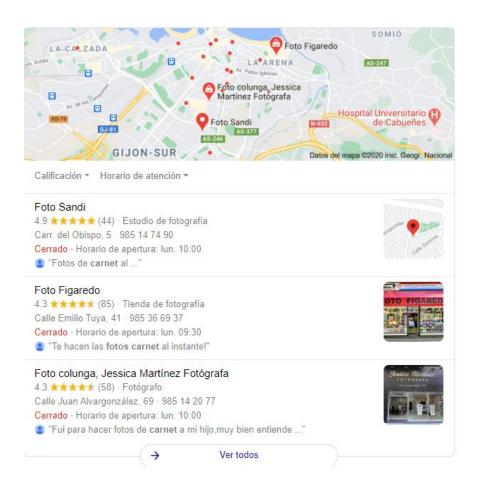
Comprar una tarjeta .. santafixie.com

necesario hasta agotar el importe.



Gestionar reseñas

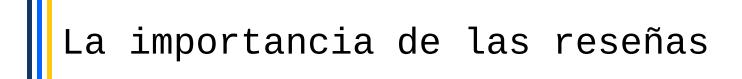












- Las reseñas tienen influencia en el posicionamiento.
- Cuantas más reseñas, reseñas positivas y que incluyan en el texto las palabras a posicionar.
 - Marta Estrada es una gran profesional y su atención fue magnifica.

Mejor una reseña

- o Compre en la **tienda de manualidades** de Marta Estrada **acuarelas, pinturas** y me trataron genial y en el un **curso de scrapbooking** aprendí muchísimo.
- Responderlas todas (sin entrar en "polémicas", ni "debates que no llevan a ninguna parte"), introducir términos en algunas reseñas de forma natural.







¿Cómo conseguir reseñas?

COVID-19: Mantén a tus clientes informados con materiales para imprimir y para redes sociales. Comienza ahora mismo. Pegatinas, pósteres y mucho más material gratuito con tu Déjanos tu opinión perfil de Google en Google My Business Pon aquí el nombre de la empresa

https://marketingkit.withgoogle.com/intl/es-ES/r/ES

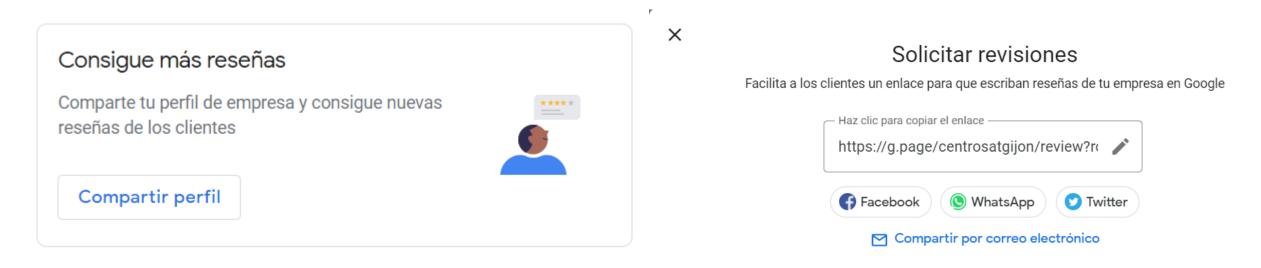






¿Cómo conseguir reseñas?

Comparte el enlace a tu perfil de empresa

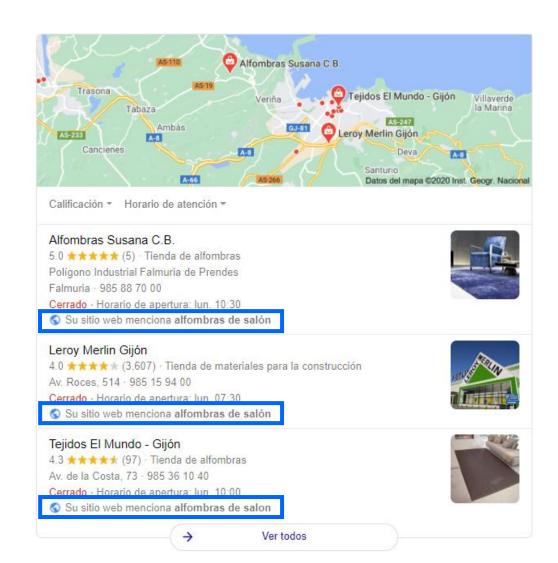








Google también se fija en la Web.

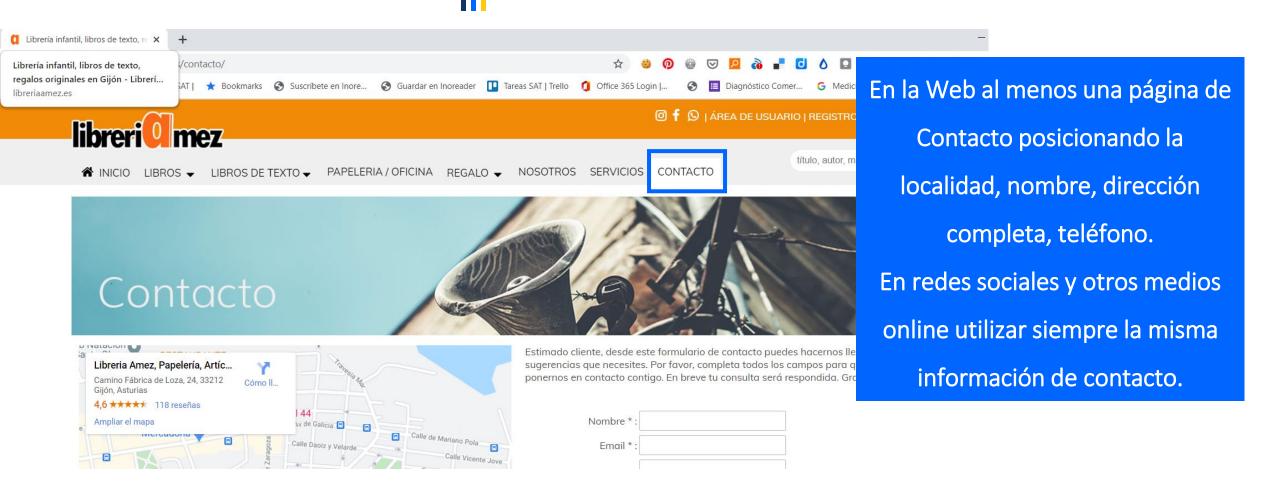








En la web y en redes sociales









Marketing de Contenidos enfocados a nuestra localidad/región



50 aniversario de Foto Figaredo

POSTED BY MARIOFIGAREDO IN EFEMÉRIDES





Mi padre, José Figaredo, empezó como fotógrafo de calle hacia la década de los 50 del pasado siglo. Anteriormente había trabajado en los fielatos. Compaginaba ese trabajo con un empleo en la antigua Oficina de Turismo y Museo de la Gaita, en la Plaza del Parchís. En una época en que casi nadie tenía una cámara de fotos ofrecía sus servicios, junto a sus colegas Perlines y Vegafer, en el parque Isabel La Católica o en la playa de San Lorenzo. En esta última conoció a mi madre, quien le convenció para buscar un local y fundar Foto Figaredo el 1 de Septiembre de 1970.

Recuerdo mi infancia, entrando en el cuarto oscuro, con la luz roja y las fotos saliendo, mágicamente, de la cubeta del revelador. Primero en casa y luego en el local. Veía a mis padres trabajando duro, mano a mano, él revelando, ella secando. Madrugones.

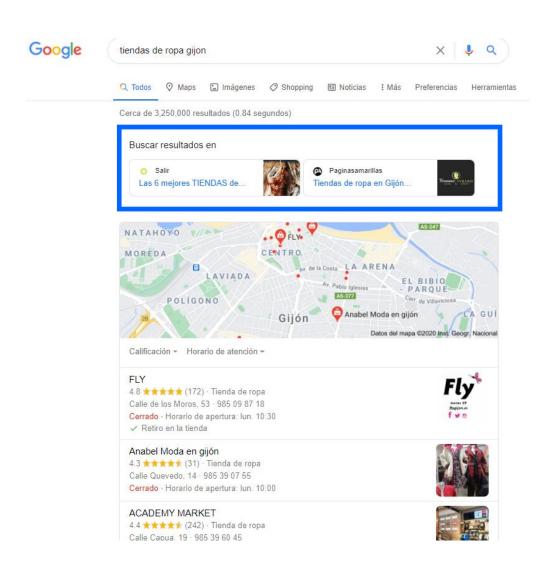
Generar contenidos en nuestro blog de carácter local.

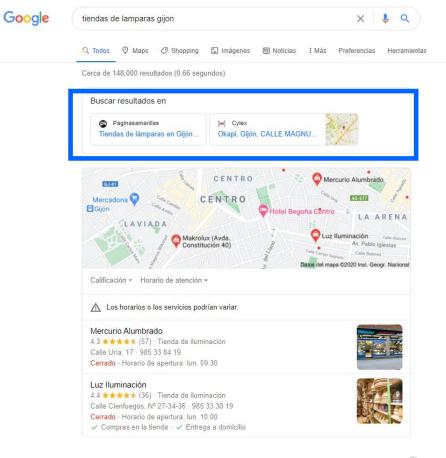






Presencia en directorios locales se valora positivamente. ¿En cuáles?



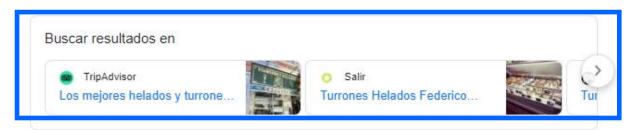








Presencia en directorios locales se valora positivamente. ¿En cuáles?





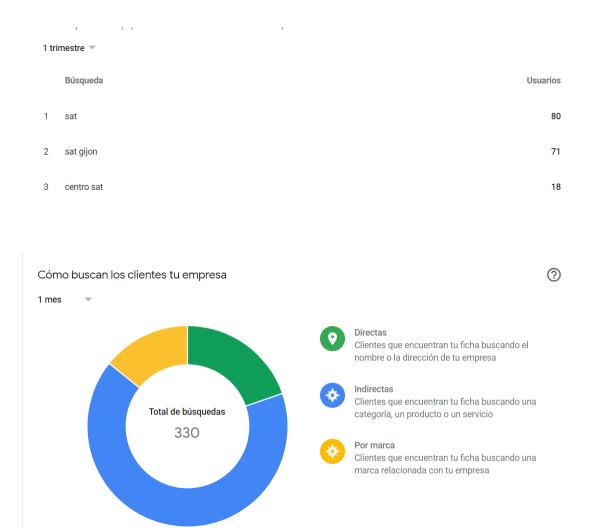
Buscar vuestra categoría y mirar cuáles salen, serán los que tienen mayor interés en Google y las que deberíamos de tener presencia







Comprobar las estadísticas



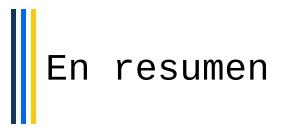
¿Estoy saliendo por los términos de mis productos o sólo por las búsquedas de marca?











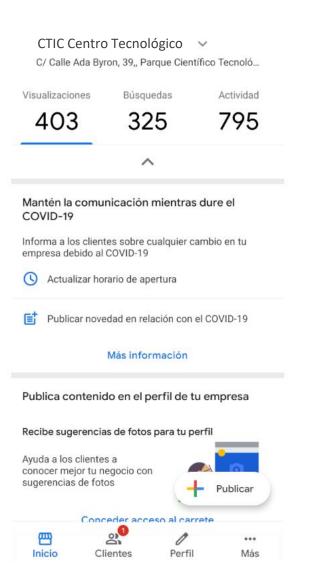
- Completar la ficha de Google My Business utilizando los términos que usen los usuarios para buscar mis productos y servicios.
- Tener claro cuales son esos términos. De qué me sirve salir el primero por algún termino que no lo busca nadie.
 - Utilizar Google Trends y wordze.com.
- Optimizar la ficha de Google My Business, optimizar significa tener la ficha lo más completa posible y actualizada.
- Conseguir reseñas, muchas reseñas, e intentar que el texto de la reseña incluya algún termino de los que hemos analizado.
- Publicar fotos.
- Publicar productos y actualizaciones.
- Influye también la relevancia de la Web que incluya esos términos clave.
- Tener enlaces a otras Webs y directorios locales.







Existe una App donde se puede gestionar la ficha

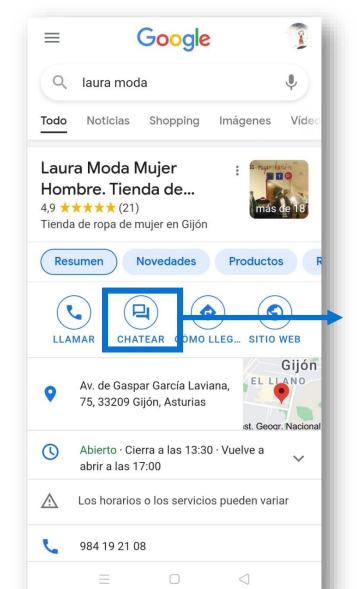












Existe una App donde se puede gestionar la ficha

Desde búsquedas en dispositivo móvil





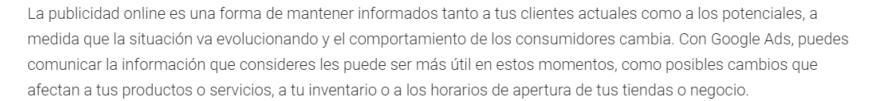




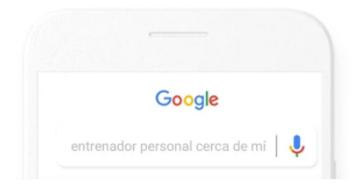
Google Ads Express



Ajusta tus anuncios



Google Ads incorpora soluciones automatizadas que te ayudarán a optimizar tus campañas publicitarias para mostrar el mensaje adecuado a cada usuario en cada momento. Para conseguir que tus anuncios reflejen las prioridades de tu empresa, también puedes actualizar tus campañas de Google Ads.



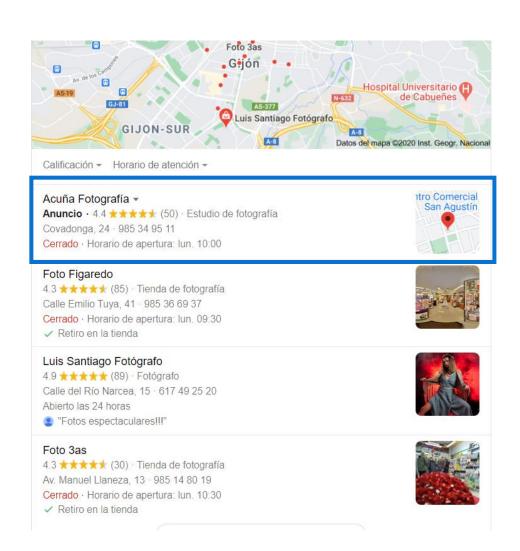
Actualiza tus campañas de Google Ads

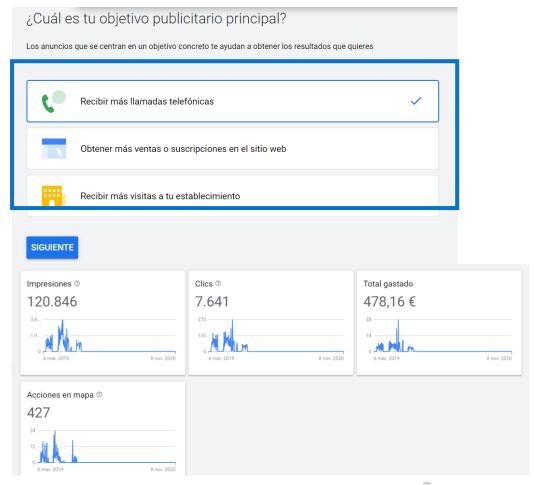






Google Ads Express, coste por clic bajo

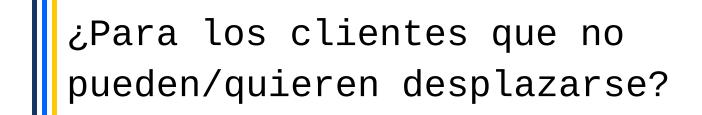






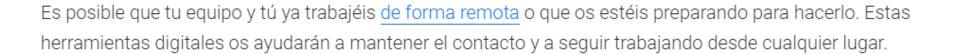






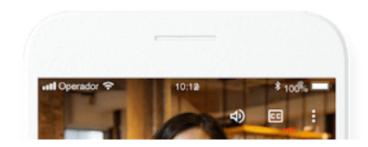


Dirige tu empresa de forma remota



 Configura una videoconferencia con herramientas como Google Meet.
 Asegúrate de que todo el mundo conoce <u>las</u> opciones de configuración de una videollamada.















Descripción general

Cómo funciona

Planes y precios

Acceder

→ Unirse a una reunión

☐ Iniciar una reunión

Obtén información sobre nuestras soluciones para la educación y el cuidado de la salud

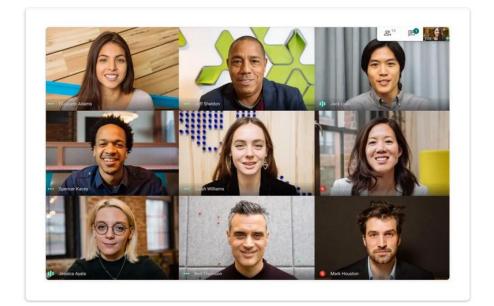
Videoconferencias premium. Ahora gratuitas para todos los usuarios

Rediseñamos Google Meet, nuestro servicio de reuniones de negocios seguras. Ahora está disponible para todos de forma gratuita.



Ingresa el código de reunión

Unirse









Jitsi Meet

